

الفهرس

المقدمة العامة

الفصل الأول: المبادئ الأساسية للإقتصاد الصناعي

2	مقدمة
3	المبحث الاول: مدخل للاقتصاد الصناعي
3	المطلب الاول ظهور الاقتصاد الصناعي
4	المطلب الثاني :مفهوم الصناعة
5	المطلب الثالث: الإستراتيجية في الاقتصاد الصناعي
6	المطلب الرابع: نموذج SCP
6	الفرع الاول: مبدأ العلاقة SCP
6	الفرع الثاني: مكونات نموذج SCP
7	الفرع الثالث: تطور نموذج SCP
10	المبحث الثاني: هياكل السوق
10	المطلب الاول:تعريف هياكل السوق
11	المطلب الثاني: حواجز الدخول
11	الفرع الاول:تطورات حواجز الدخول
11	الفرع الثاني: تعاريف حواجز الدخول
12	الفرع الثالث: الاختلافات في تحديد حواجز الدخول
13	الفرع الرابع: طبيعة "حواجز الدخول"
15	المطلب الثالث: تركز السوق
15	الفرع الاول:تعريف تركز السوق
16	الفرع الثاني: مقاييس الترکز
16	الفرع الثالث: معايير القياس
16	الفرع الرابع:مؤشرات الترکز
19	المطلب الرابع: التمييز
20	المطلب الخامس: مرونة الطلب السعرية
20	الفرع الاول:تعريف مرونة الطلب السعرية
20	الفرع الثاني: أنواع مرونة الطلب
21	الفرع الثالث: محددات مرونة الطلب
22	المبحث الثالث: السلوك الاستراتيجي
22	المطلب الاول: تعريف السلوك الاستراتيجي .
22	المطلب الثاني:أنواع السلوك الاستراتيجي
23	المطلب الثالث: أهداف السلوك الاستراتيجي للمؤسسة
23	الفرع الاول:البحث عن الربح و النمو

الفصل الثاني: السلوكيات الإستراتيجية المنتهجة

34	مقدمة
35	المبحث الاول: الاستراتيجيات السعرية
35	المطلب الاول: الإقصاء بالأسعار
35	الفرع الاول: مفهوم الإقصاء بالأسعار
35	الفرع الثاني: شروط القضاء على منافسين
38	الفرع الثالث: إستراتيجية الإقصاء في حالة المؤسسات المتماثلة
39	الفرع الرابع: الإقصاء بالنسبة للمؤسسة التي تملك ميزة تنافسية
40	المطلب الثاني: السعر الحد
40	الفرع الاول: مفهوم إستراتيجية السعر الحد
41	الفرع الثاني: السعر الحد عندما تكون المؤسسات متطابقة
42	الفرع الثالث: السعر الحد في حالة امتلاك ميزة
43	الفرع الرابع: السعر الحد مقاربة ديناميكية
44	المطلب الثالث: التفرقة السعرية
44	الفرع الاول: مفهوم التفرقة السعرية
45	الفرع الثاني: عوامل وشروط التفرقة السعرية
49	الفرع الثالث: أنواع التفرقة السعرية
50	المبحث الثاني: استراتيجيات السيطرة بالتكاليف
50	المطلب الاول: إستراتيجية اقتصadiات السلم .
50	الفرع الاول: مفهوم اقتصadiات السلم
50	الفرع الثاني: مبدأ اقتصadiات السلم
52	الفرع الثالث: اقتصadiات السلم و اقتصadiات التعلم
52	الفرع الرابع: تحديد اقتصadiات السلم
52	الفرع الخامس: طبيعة اقتصadiات السلم
56	المطلب الثاني: إستراتيجية التكامل العمودي
56	الفرع الاول: تعريف التكامل العمودي
57	الفرع الثاني: أسباب التكامل العمودي
57	الفرع الثالث: مزايا التكامل
61	المبحث الثالث: إستراتيجية التمييز
61	المطلب الاول: السلع المتتجانسة.
61	المطلب الثاني: أنواع التمييز
62	الفرع الاول: التمييز الأفقي (Hotelling 1929)
64	الفرع الثاني: التمييز العمودي

66.....	المطلب الثالث: التمييز و الديناميكية التنافسية
67.....	خاتمة الفصل الثاني

الفصل الثالث: آثار السلوكيات الإستراتيجية على هيأكل السوق

69.....	مقدمة
70.....	المبحث الاول: الإستراتيجية وتغيير هيأكل السوق
70.....	المطلب الاول: الحالة الصناعية الحديثة
71.....	المطلب الثاني: تخطيط المؤسسة للربح
73.....	المطلب الثالث: تحول هيأكل السوق
74.....	المبحث الثاني: الأثر على تركز السوق
74.....	المطلب الاول: تطور هيأكل السوق
77.....	المطلب الثاني: أثر اقتصاديات السلم
7.....	المطلب الثالث: أثر الإعلان
80.....	المبحث الثالث: الأثر على حواجز الدخول
81.....	المطلب الاول: أثر اقتصاديات السلم
82.....	المطلب الثاني: أثر السعر الحد
84.....	المطلب الثالث: أثر المزايا المطلقة للتکاليف
87.....	المطلب الرابع: . أثر تمييز المنتجات
89.....	المطلب الخامس: أثر التكامل العمودي
91.....	خاتمة الفصل الثالث

الفصل الرابع: دراسة حالة مجمع الإسمنت ERCE

93.....	مقدمة
94.....	المبحث الاول: تطور قطاع الاسمنت بالجزائر
94.....	المطلب الاول: تاريخ صناعة الاسمنت
94.....	الفرع الاول: الفترة قبل 1962
94.....	الفرع الثاني: الفترة 1962-1967
94.....	الفرع الثالث: الفترة 1967 حتى 1983
95.....	الفرع الرابع: الفترة الممتدة من 1983 إلى غاية الفترة الحالية
96.....	المطلب الثاني: مرحلة إعادة تنظيم القطاع
96.....	الفرع الاول: المرحلة الأولى
96.....	الفرع الثاني: المرحلة الثانية
97.....	الفرع الثالث: المرحلة الثالثة
.....	المطلب الثالث: شبكة البيع - القدرة على التوزيع وتنظيم السوق

المبحث الثاني: هيكل سوق الاسمنت بالجزائر	103
المطلب الاول: دراسة الطلب	103
الفرع الاول: المحيط الاقتصادي	104
الفرع الثاني: النمو السريع من خلال برنامج الاستثمار العام	104
المطلب الثاني: عرض الاسمنت في السوق الوطنية	107
الفرع الاول: مقومات عرض الاسمنت	107
الفرع الثاني: تطور حجم عرض الاسمنت	108
المطلب الثالث: طبيعة قطاع الاسمنت .	109
المطلب الرابع: تركيز القطاع.	112
المطلب الخامس: التكاليف الإنتاجية في السوق الجزائرية	113
المبحث الثالث: السلوكيات الإستراتيجية المنتهجة من طرف مؤسسة الاسمنت ERCE	114
المطلب الاول:تقديم مجمع ERCE	114
المطلب الثاني مؤسسة الاسمنت عين توتة	115
المطلب الثالث: اختيار الموقع	118
المطلب الرابع: مواطن أمام الدخول	118
المطلب الخامس: التقدم التقني	118
المطلب السادس: اقتصاديات الحجم	120
المطلب السابع: حجم الاستثمارات	122
المطلب الثامن: التسعير	122.
الفرع الاول: الاستراتيجية السعرية	122.
الفرع الثاني: مرونة الطلب السعرية	124.
المطلب التاسع: التمييز	125.
الفرع الاول: تحديد الأسواق	125
الفرع الثاني: الدعاية و الإشهار	126.
ختامة الفصل الرابع	127
الخاتمة العامة	128
قائمة الجداول و الأشكال	131
قائمة المراجع	133
الملاحق	136